

Método LC 2.0



Lucrando com  
Porta Guardanapos

GUIA DEFINITIVO:  
**Como Ganhar Dinheiro com  
Porta Guardanapos para  
Casamentos e Eventos**



## Por que o Porta Guardanapo?

No ramo do artesanato, o porta guardanapo para casamento e evento é a melhor oportunidade de negócio! É um trabalho manual que não depende de data comemorativa para vender, pois é atemporal e nunca sai de moda. Além disso, todo santo dia tem alguém se casando, se formando, fazendo aniversário, ou seja, as possibilidades são inúmeras.

Mas calma! É importante entender que nem todo porta guardanapo é ideal para casamentos e eventos. Existem detalhes importantíssimos para ter sucesso: saber as técnicas corretas, ter acesso aos materiais certos que vão te ajudar a ter velocidade de produção e gastar menos dinheiro. E pra conseguir executar isso, você precisa conhecer a Técnica MPL, que equilibra material, produtividade e lucro.

No curso Método LC 2.0 você encontra aulas para aprender a equilibrar a Técnica MPL e fazer o Porta Guardanapo Lucrativo

## O que eu preciso para começar?

Você pode começar um negócio lucrativo aí de dentro da sua própria casa. Com um vidro de cola, um fio de nylon e umas pérolas, você já pode iniciar o seu negócio e atender seus clientes. Acredite, você provavelmente já tem em casa a maioria das coisas que precisa para começar, assim como aconteceu comigo.



Aos poucos eu fui evoluindo com meu negócio de porta guardanapos e consegui investir em mais materiais e ferramentas melhores que facilitaram a produção das peças. Para você ter uma ideia, eu comecei usando as ferramentas que eu tinha em casa e gastei menos de R\$50,00 para comprar materiais. Portanto, comece com o que você já tem em casa.

## Não é só aula!

Entendi, Lara. Mas e as aulas dos modelos de porta guardanapos?

Vou te contar o primeiro segredo que você precisa saber sobre ter sucesso com os porta guardanapos para casamentos e eventos: **não é só modelo!**

Aula de modelos tem em todo lugar. É bem provável que você mesma já saiba algum aí!

No Youtube tem aos montes vídeos de gente ensinando, no Instagram, no Google e por aí vai.

Se aula de modelo fosse o pulo do gato, veríamos porta guardanapos perfeitos em todo lugar! E não é assim, né?

Sabe por que? Porque você precisa ter as técnicas certas para fazer o porta guardanapo perfeito e lucrativo.

E eu te garanto que as técnicas certas não estão em nenhum lugar, somente no meu curso Método LC. Afinal, fui eu quem as desenvolvi.



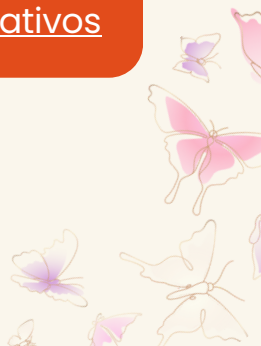
## A técnica MPL

Para fazer um porta guardanapo perfeito e lucrativo, os elementos do processo precisam estar em equilíbrio. É através da Técnica MPL que você conseguirá ter equilíbrio nos materiais corretos, técnica de produção certa e produtividade para fazer mais em menos tempo. Esse conjunto vai te fazer gastar menos, produzir muito mais e o resultado vai ser um lucro cada vez maior.

Com todo esse conhecimento você poderá adaptar os modelos e criar peças exclusivas, inovando no seu negócio de porta guardanapo.

Eu compartilho todos os meus modelos perfeitos no meu curso, mas só a minha Técnica MPL pode garantir que o seu porta guardanapo seja perfeito e lucrativo.

[Aprenda a Técnica MLP e crie porta guardanapos perfeitos e super lucrativos](#)



## Quem vai comprar os meus porta guardanapos?

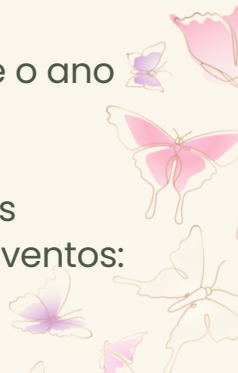
No Brasil acontecem em média mais de 900 mil casamentos por ano. Se você dividir por 12 meses, dá uma média de 75 mil casamentos por mês. E se você pegar esse número e dividir por 30 dias, dá uma média de 2.500 casamentos POR DIA!

Todo santo dia tem alguém se casando no Brasil e quase ninguém está aproveitando essa oportunidade. Isso quer dizer que esse mercado está precisando dessas profissionais, basta fazer da forma certa.

E mesmo que você more em uma cidade com poucos habitantes e quase não aconteça casamentos por aí, você pode vender para todo o Brasil, utilizando a internet como vitrine.

Você pode vender porta guardanapos para outros eventos como formaturas, noivados, bodas, aniversários e muito mais. Porta guardanapo não depende de data comemorativa para vender, pois vende o ano todo!

Olhe o exemplo das minhas alunas, elas ganham dinheiro com vários tipos de eventos:

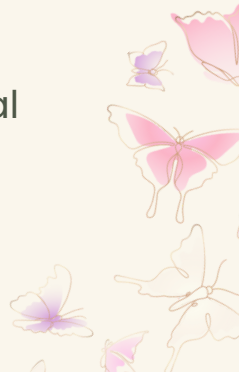


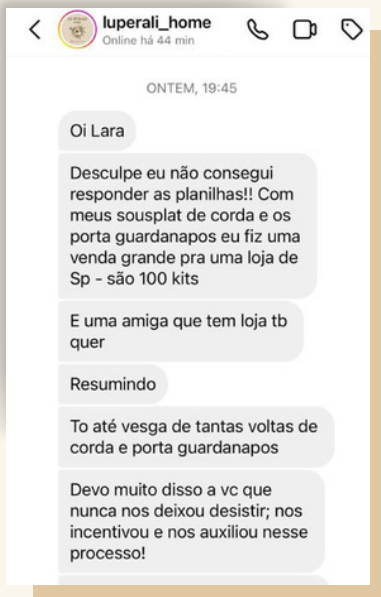


Essa aluna recebeu em um **único pedido R\$1.270,00**. Depois fechou **mais 7 eventos**. Ela correu atrás e conseguiu fechar uma parceria com cerimonialista, que indica o trabalho dela para eventos de casamentos e debutantes.



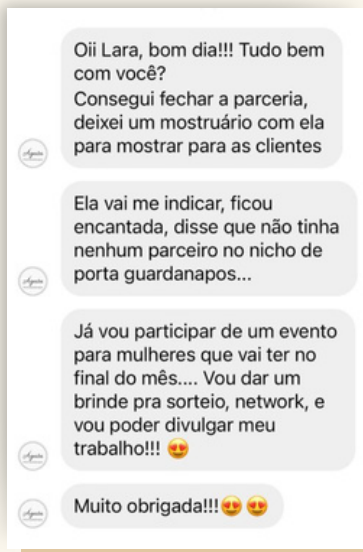
Essa aluna vendeu **240 porta guardanapos** para um casamento, mesmo sem ter feito nenhum trabalho manual antes.





Essa aluna fechou uma venda grande de **100 kits de porta guardanapos**, ficou até vesga rsrs.

Essa aluna conseguiu **fechar uma parceria** e já vai participar do primeiro evento para divulgar o trabalho dela.



Você pode ganhar dinheiro vendendo porta guardanapos com o curso Método LC

## Mas como dar conta de fazer tudo sozinha?

Você já sabe que o porta guardanapo perfeito vende todos os dias, mas está preparada para atender uma explosão de encomendas? Eu vou te explicar como se preparar corretamente.



## Passo 1: Escolha os Modelos Para Começar

Nesse momento inicial, você precisa focar em fechar o máximo de pedidos que puder. E para facilitar sua produção e planejamento eu sempre indico começar com um mostruário de modelos mais enxuto, de 5 a 10 modelos de porta guardanapos.

Quais modelos escolher?

**Foque nos modelos de Caixa Rápido, pois são rápidos de fazer e com custo de produção mais baixo.** Aos poucos, você vai acrescentando mais modelos ao mostruário.

Esses são alguns modelos de caixa rápido:



## **Passo 2: Entenda a sua Capacidade de Produção**

Essa é uma informação que você precisa ter:

**Qual o máximo de porta guardanapos que você consegue fazer em um dia?**

50, 100, 150 porta guardanapos? Sendo um modelo de Caixa Rápido, você consegue fazer em média 50 unidades em uma hora.

Vamos supor que você consiga produzir, no máximo, 100 porta guardanapos por dia. Então **você irá conseguir produzir em média três mil porta guardanapos por mês.**

Sabendo da sua capacidade de produção por mês, você consegue se guiar para aceitar os pedidos.



## Passo 3: Saiba Como Otimizar Sua Produção

Para conseguir aumentar o seu lucro, você precisa aumentar a sua produtividade.

Para isso, você precisa usar os **materiais certos que vão te ajudar a otimizar a sua produção**, ganhar tempo para fazer ainda mais peças, e assim você vai poder pegar mais pedidos.

É muito importante que você prepare tudo o que vai precisar antes de iniciar a produção, como fitas, mantas, cordões, etc.

É claro que dentro do meu curso Método LC tem um guia exclusivo com os melhores fornecedores que eu encontrei ao longo do tempo.



## Passo 4: Tenha Cuidado com Embalagens

Os porta guardanapos para casamentos e eventos são peças que demandam um cuidado especial, portanto **muita atenção na hora de escolher como embalar.**

Indico usar embalagens de acetato e um rolo de papel para colocar os porta guardanapos. Use também adesivos com a sua marca, papel de seda, um cheirinho especial.

A forma como você embala os seus porta guardanapos faz toda a diferença na hora que o cliente recebe o pedido.

Mostra organização, cuidado e eles ficam encantados, indicando para outras pessoas.



## Passo 5: Monte Uma Linha de Produção

Separe a quantidade de modelos e defina os dias para fazer cada um deles. Por exemplo:



No primeiro dia você faz todos os pedidos de porta guardanapos de pérola dupla, no segundo dia você faz todos os de manta galão e no terceiro dia você faz todos os de flor perolada.

**Separando sua produção por modelos, você consegue facilitar o seu processo sem ficar perdida. Além disso, vai aumentar muito a sua produtividade.**



## **Passo 6: Se Organize para as Compras**

Defina quais materiais (pérolas, colas, nylon, argolas, etc.), quantidades e tamanhos vai precisar para produzir os pedidos.

**Faça uma lista com tudo que vai usar** – quem se planeja certinho e com antecedência, consegue até fazer uma pesquisa de mercado e fecha preços melhores. E se você consegue baixar qualquer custo, sua margem de lucro aumenta.

**Assim que fechar o pedido, compre tudo o que precisa, desde a embalagem até os materiais de produção.**

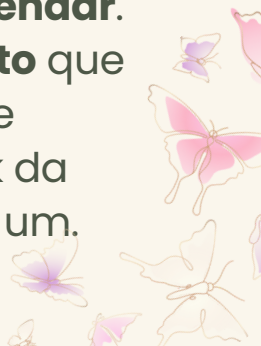


## Passo 7: Faça uma Boa Divulgação

Pra ter pedidos entrando, você precisa divulgar seus porta guardanapos para casamentos e eventos. Eu aconselho que você monte um mostruário com os modelos que você decidiu começar. E isso você pode fazer com pouquíssimo investimento. Tire fotos de todos os modelos já montados para que as pessoas visualizem o produto final.

### Nas divulgações, informe tudo:

- O **nome do modelo**.
- Avise que é um produto **feito sob encomenda**.
  - O seu **prazo** de produção.
  - Coloque os **detalhes dos materiais** (se é com pérola, strass, etc.).
  - Informe como podem **encomendar**.
  - Use **todos os pontos de contato** que você tem com seu público, desde Instagram e grupos de Facebook da sua cidade, até no contato um a um.



## **Passo 8: Saiba Fazer Uma Boa Negociação**

Eu recomendo que você exija, pelo menos, **50% de sinal** – sem reembolso – para que o pedido seja agendado.

Assim, você não precisa fazer nenhum investimento sequer antes. Todo o material do pedido será comprado com o valor do sinal.

**Isso diminui totalmente o seu risco.**



**Você está dando o primeiro passo para multiplicar o dinheiro de dentro da sua casa com seu negócio de porta guardanapo para casamentos e eventos!**

Aproveite muito esse e-book gratuito, ele é um presente meu para você e vai te preparar para aproveitar ainda mais o meu curso Método LC 2.0 quando fizer a sua inscrição!



**QUERO GANHAR DINHEIRO COM  
PORTA GUARDANAPO**