

Calendário para Artesãs 2024

Datas importantes para
faturar com o seu negócio



Método LC 2.0



Lucrando com
Porta Guardanapos
de Casamento

JANEIRO | 2024

O primeiro mês do ano é o momento de retornar o contato com os clientes e felicitar a todos pelo novo ciclo que se inicia.

Aproveite o contato para oferecer algum brinde ou algo especial para resgatar seus clientes fiéis e aqueles que não concluíram o pedido.

D	S	T	Q	Q	S	S
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30	31			

01 - Dia da Confraternização Universal (Ano Novo)

07 - Dia do Leitor

30 - Dia do Padrinho e Dia da Saudade

FEVEREIRO | 2024

Para a maioria, o ano só começa depois do Carnaval, mas você pode aproveitar as festas para acelerar as vendas de início de ano. É importante lembrar que as parcelas do IPVA e o carnê de IPTU começam a chegar, o que geralmente impacta o orçamento dos clientes, então nesse caso, um desconto pode ser uma boa ideia.

D	S	T	Q	Q	S	S
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29		

13 - Carnaval

14 - Dia de São Valentim (Valentine's Day)

19 - Dia do Esportista

MARÇO | 2024

Ao final do terceiro mês do ano, você já consegue ter alguns dados sobre suas vendas. Esse é o momento de entender se segue com as suas estratégias ou se é preciso mudar de direção, dependendo dos resultados até agora.

D	S	T	Q	Q	S	S
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31						

08 – Dia da Mulher

10 – Dia do sogro

15 – Dia do Consumidor

19 – Dia do Artesão

20 – Início do Outono

20 – Dia da Felicidade

29 – Sexta-feira Santa

31 – Páscoa

ABRIL | 2024

Esse é um mês com muitas datas interessantes. Para começar a Páscoa traz muitas oportunidades de vendas para peças temáticas. Outro curinga do mês é o dia do frete grátis. Então se você trabalha com entregas em outras regiões, explore essa data, pois o brasileiro não resiste a um frete grátis!

D	S	T	Q	Q	S	S
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30				

13 - Dia do Beijo

15 - Dia Mundial da Arte

21 - Tiradentes

22 - Descobrimento do Brasil

28 - Dia do Frete Grátis

28 - Dia da Sogra

MAIO | 2024

Ao final desse mês, será novamente o momento de parar e analisar os resultados do seu negócio. Se for necessário, reveja o planejamento para o ano e faça alterações, pois, depois de Maio, o próximo grande pico de vendas será só no segundo semestre, na Black Friday.

D	S	T	Q	Q	S	S
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

01 – Dia do Trabalho

03 – Dia do Sertanejo

12 – Dia das Mães

15 – Dia da Família

21 – Dia do Afilhado

22 – Dia do Abraço

30 – Corpus Christi

JUNHO | 2024

O inverno, as festas juninas e o Dia dos Namorados dão uma aquecida no mercado durante esse mês. Faça algumas ações voltadas para essas datas, oferecendo sorteios, descontos, itens para uma noite especial, etc.

D	S	T	Q	Q	S	S
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30						

12 - Dia dos Namorados

21 - Início do Inverno

24 - Dia de São João

JULHO | 2024

O segundo semestre começa mais morno para o comércio de modo geral. Entretanto, datas como o Dia do Amigo e dos Avós, são oportunidades incríveis para uma ação de engajamento nos seus canais de comunicação e aumento de vendas.

D	S	T	Q	Q	S	S
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30	31			

07 – Dia do Chocolate

15 – Dia do Homem

20 – Dia do Amigo

26 – Dia dos Avós

30 – Dia do Amigo

AGOSTO | 2024

Você já deve ter escutado que esse é o mês mais longo do ano, certo? Acontece que isso não costuma refletir em aumento de vendas. Por isso, se fizer sentido para o seu negócio, invista sua energia no Dia dos Pais. Caso não faça, use datas alternativas ou faça uma ação de contato para movimentar sua base de clientes.

D	S	T	Q	Q	S	S
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

11 – Dia dos Pais

15 – Dia dos Solteiros

21 – Dia Internacional da Moda

SETEMBRO | 2024

Setembro é conhecido no comércio por ser o mês mais parado. Mas, com um pouco de criatividade, é possível aproveitar algumas datas e engajar seus clientes. Aposte em peças temáticas para este mês.

D	S	T	Q	Q	S	S
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30					

02 - Dia do Florista

07 - Dia da Independência do Brasil

15 - Dia do Cliente

21 - Dia da Árvore

23 - Início da Primavera

23 - Dia dos Filhos

OUTUBRO | 2024

Neste mês, aposte em datas para presentear, como por exemplo o Dia do Professor, oferecendo kits prontos. Se fizer sentido para o seu negócio, aproveite também o Halloween para fazer alguma uma ação. É importante se preparar para a Black Friday e definir o que irá oferecer.

D	S	T	Q	Q	S	S
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

01 - Dia da Música

12 - Dia das Crianças e Nossa Senhora Aparecida

15 - Dia do Professor

28 - Dia do Servidor Público

30 - Dia da Decoração

31 - Halloween

NOVEMBRO | 2024

A Black Friday merece toda a sua atenção neste mês. Esse é um momento de garantir um bom estoque das suas peças mais vendidas, liquidar aqueles que estão parados e oferecer bons descontos - mas sem maluquice, garanta sempre a margem de lucro, tudo bem?

D	S	T	Q	Q	S	S
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30

02 - Finados

25 - Dia da Madrinha

15 - Proclamação da República

29 - Black Friday

17 - Dia da Criatividade

19 - Dia do Empreendedorismo Feminino

20 - Dia nacional da Consciência Negra

22 - Dia do Músico

DEZEMBRO | 2024

O verão, o recebimento da segunda parcela do 13º, o Natal e o Réveillon chegam neste mês, o que faz as vendas aumentarem. Garanta que terá peças suficientes para não perder nenhuma oportunidade. Se prepare com antecedência para o Natal, pois essa é a melhor data para o comércio.

D	S	T	Q	Q	S	S
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

08 - Dia da Família

22 - Início do Verão

25 - Natal

31 - Réveillon



Lara Castro

Lara Castro é a **maior autoridade** em porta guardanapos de casamento e tem o curso mais completo do Brasil, o Método LC. Se inscreva agora e junte-se as alunas do Brasil e do mundo e tenha acesso exclusivo a Comunidade Método LC, um local secreto onde as especialistas em porta guardanapos de casamento se encontram.

QUERO GANHAR DINHEIRO COM PORTA
GUARDANAPO DE CASAMENTO